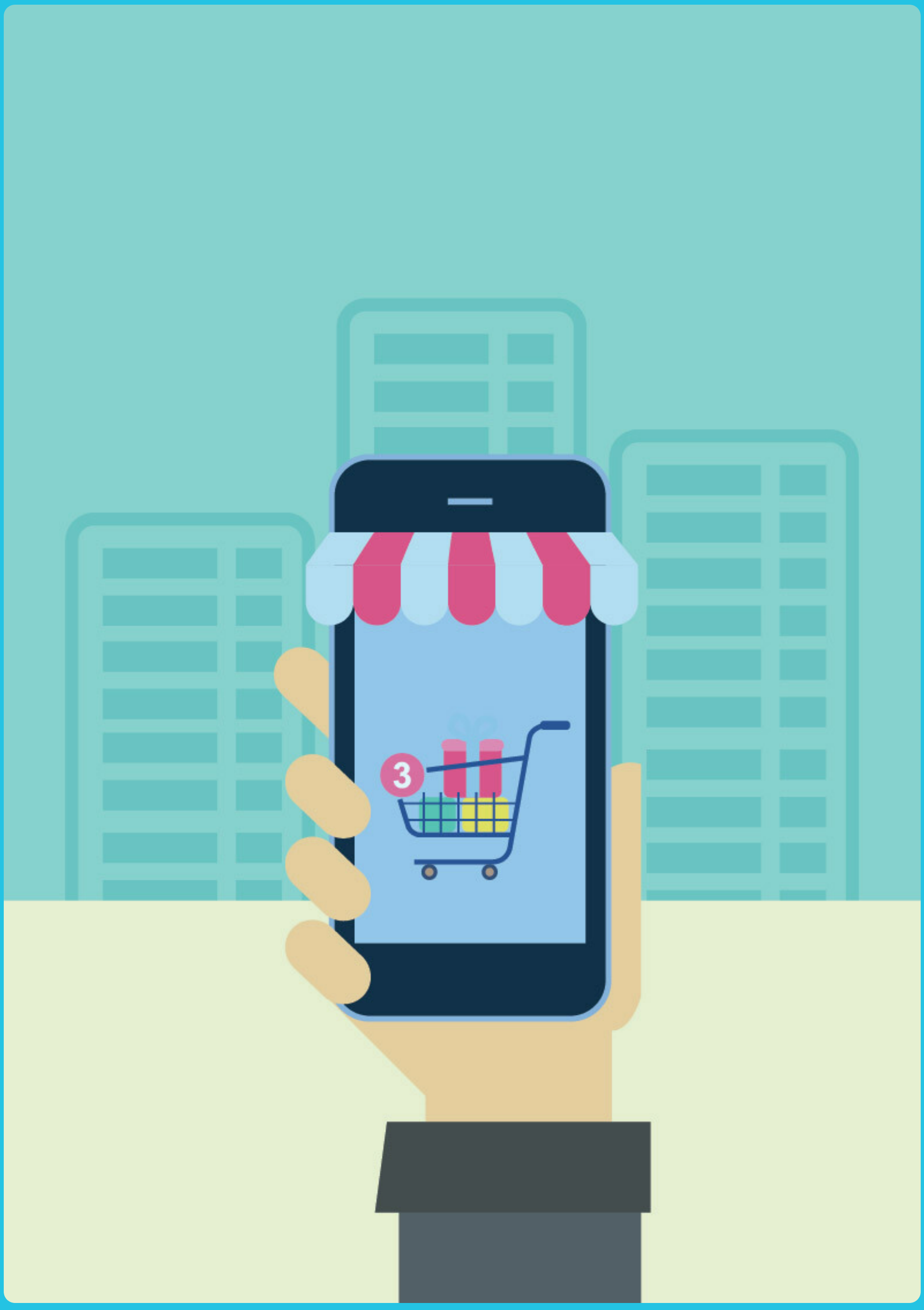
Şirketsiz E-Ticaret



www.sirketsizeticaret.com



Şirketsiz E Ticaret şirketiniz olmadan bireysel olarak size sunulan platform üzerinden yapmış olduğunuz bir e ticaret sistemidir. Şirketsiz E ticaret; ***stoksuz e ticaret, sermayesiz e ticaret, dropshipping*** olarak da bilinmektedir. Ürüne sermaye bağlamadığınız ve ürün stoğu tutmadığınız için bu isimlerle de anılmaktadır.

Stoksuz e-ticaret günümüzde bir çok girişimcinin ilgisini çeken konuların başında gelmektedir. Stoksuz kelimesi iş kurmak isteyen ve yeterince parası olmayan girişimcilerin dikkatini çekmekte ve onların bu işe olan ilgisini arttırmaktadır.

Yapılan her ticarette bir sermaye gerektiği gibi sermayesiz e-ticaret diye adlandırılan iş modellerinde de az da olsa bir sermayeye gerek vardır. Bu sermaye, bir domain(alan adı) ücreti başta olmak üzere kullanacağınız platform için gerekli teknik altyapının sağlanması için gereken ücretler olacaktır.

Stoksuz e-ticaret iş modeli hakkında daha fazla bilgi vermeden önce e-ticaret yapmak isteyen bir kişinin karşısına çıkacak konu başlıklarına birlikte bakalım;

Sermaye | Ürün | Depo | Kargo | Personel | Kira | Web site | Banka | Şirket | Vergi



Sizin de gördüğünüz gibi e-ticaret yapmak isteyen bir girişimci yukarıda belirtilen konu başlıklarını ve daha fazlasını tek başına çözüme kavuşturması gerekiyor.

Yukarıda belirtilen konuları sizin yerinize çözüme kavuşturmuş ve size içerisinde satışa hazır ürünlerin bulunduğu bir web sitesi sunan, ürünler satın alındığında otomatik olarak müşteri bilgilerine ulaşan ve müşteriden parayı alan, faturasını düzenleyen ve sizin adınıza kargolamasını yapan, şirket kurmadan bireysel olarak e-ticaret yapmanızı sağlayan, kazandığınız paranın vergisini sizin adınıza devlete yatıran ve kalan kısmını sizin hesabınıza gönderen, daha fazla satış yapmanız için size eğitimler veren bir platform olsaydı nasıl olurdu..

Size güzel bir haber vermek isteriz ki artık böyle bir platform var ve biz bunu size sunuyoruz 🙂

Yıldız Teknik Üniversitesi Teknoparkta 7 yıldır faaliyet gösteren **tamamen yasal ve denetlenen** bir firma (Tekkart Bilişim Hizmetleri Tic. A.Ş) olarak sizlere bu platformu sunuyoruz. **Stoksuz E-Ticaret Platformu** projemiz (magazanolsun) **3 yıldır** devam eden bir projedir. Projedeki amacımız ülkemizdeki girişimci sayının artmasına vesile olmak ve **100.000** girişimcinin kendi işini kurmasını sağlamaktır.

Platformumuz şirketi olmayan ürünü olmayan ama bireysel olarak e-ticaret yapmak isteyen girişimcilerle kendine ait ürünleri olan ve bunları Türkiye genelinde satmak isteyen tedarikçileri bir araya getiren bir **Stoksuz E-Ticaret Platformu** dur.

Platformumuz e-ticaret yapmak isteyen girişimcilerin kendi işlerini kurmalarına aracılık ederek Türkiye'deki girişimci sayısının artmasına katkıda bulunmaktadır. Girişimcilerimizin hayatlarına katkı sunmanın yanı sıra ürünlerini satmak isteyen tedarikçilerimize Türkiye genelinde satış imkanı sunarak onların da işlerini büyütmelerine katkı sunmaktadır.

Bireysel olarak e-ticaret yapmak isteyen girişimciler için platformumuzun **en önemli hizmeti** operasyonel işlerin tamamının platformumuz tarafından girişimci adına gerçekleştirilmesidir. Platformumuz e-ticaretin bütün operasyonel işlerini(Sipariş, ödeme tahsili, fatura, kargo, iade takibi, müşteri hizmetleri vb.) sizin adınıza yapmaktadır.

Size sadece Mağaza tanıtımı/pazarlama konularına odaklanmak ve markanızı büyüterek gelirlerinizi arttırmak kalmaktadır. Dolayısıyla Mağazanızın tanıtımı/pazarlama çalışmalarına vakit ayırarak markanız için çalışmalar yapmak sizin **TEK** işiniz olacaktır.

Bu çalışmaları fiziki olarak da yapabilir dijital olarak da(sosyal medya, blog, seo, dijital pazarlama) yapabilirsiniz. Bu çalışmaları nasıl yapacağınızı da ücretsiz eğitimlerimizde size anlatıyoruz.

Normal koşullarda şuan bir işte çalışıyorken aynı zamanda e-ticaret yapmanız mümkün değildir. E-ticaretin operasyonel süreçlerini yönetecek vakit bulamazsınız ve yönetemezsiniz. Ama bizim platformumuz ile **şuan bir işte çalışıyorken** kendi işinizi kurmaya başlayabilir ve kendi işinizi yönetebilirsiniz.

İster ev hanımı olun, ister öğrenci olun, ister garson olun, ister öğretmen olun, ister doktor olun, ister profesör olun şu an ne iş yaptığınızın ve bu işte daha önce tecrübenizin olup olmadığının bir önemi yok. Platformumuzda vermiş olduğumuz eğitimleri takip ederek siz de kendi e-ticaret işinizi kurabilir ve kazanç elde edebilirsiniz.

Zamanla kendi işinizden elde ettiğiniz geliriniz şuan elde ettiğiniz maaş miktarına ulaştığında eğer işinizi sevmiyorsanız sevmediğiniz **işinizden ayrılabilme özgürlüğüne** kavuşmuş olursunuz.

Size sunmuş olduğumuz platforma dahil olduğunuzda Stoksuz E-ticaret için ne gibi avantajlarınız olacak bir de ona bakalım;

- ✅ Şirket kurmadan bireysel olarak e-ticarete başlayabilirsiniz. Dolayısıyla şirket açma, muhasebe, SGK vb. giderleriniz olmaz.
- ✅ Ürünleri biz hazır verdiğimiz için ürün aramanıza gerek kalmaz.
- ✅ Alt kategoriler ile 20 den fazla kategoride 40.000 den fazla üründen istediğiniz kategorileri belirlersiniz ve istediğiniz ürünü satarsınız.

- İsterseniz web sitenizin içeriğini değiştirmeden size sağlamış olduğumuz tüm ürünleri de satabilirsiniz. O sizin tercihiniz 🙂

- Web sitenizin dizaynını değiştirebilirsiniz; tasarım fonksiyonlarını kullanarak zevkinize göre bir web site tasarlayabilirsiniz.

- Çağımızın en önemli pazarlama araçlarından olan dijital pazarlama için gerekli olan pixel kodlarını web sitenize yerleştirebilirsiniz.

- Sattığınız ürünlerden %5 ila %46 oranlarında kar elde edebilirsiniz. (Ürüne göre değişmektedir)

- Kendi ürününüz varsa KENDİ ÜRÜNÜNÜZÜ sistem üzerinden satabilirsiniz.

- Bayimiz olduğunuzda tedarikçi ekleyebilir ve HER SATIŞTAN kazanç elde edebilirsiniz.

- Tahsilat, kargo, iade gibi süreçlerle uğraşmayacağınız gibi müşteri hizmetleri ile de uğraşmazsınız. Onu da biz yaparız 🙂

- Web sitenizin tüm teknik konuları ile biz ilgilendiğimiz için sizin her hangi bir teknik bilgiye veya yazılımcıya ihtiyacınız kalmaz.

- Mağazanızı aldığınızda panelinizdeki Akademi bölümünde size ihtiyacınız olan tüm eğitimler pdf ve video formatında verilir.

- Her hafta yapılan canlı yayın eğitimlerimiz vardır. Bu eğitimlerin dışında telegram gruplarımız vardır. Bu gruplarda eğitim videoları, içerik ve bilgi paylaşımları yapılır.

- Tüm eğitimlerden ve telegram gruplarından ücretsiz olarak faydalanırsınız.

- **Önemli Özellik:** Bir defa alırsınız **ÖMÜR BOYU** kullanırsınız.

✅ Sizden yalnızca yılda bir defa web site bakım bedeli istenir. O bedel, bakımı kendiniz yaptırdığınızda ödeyeceğiniz miktardan daha düşük bir miktardır merak etmeyin 🙂
(SSL Güvenlik Sertifikalarının yenilenmesi, hosting ve web site bakım hizmetleri)

✅ **En Önemli Özellik:** E-ticaretin bütün operasyonel işleri (Sipariş, ödeme tahsili, fatura, kargo, iade takibi, müşteri hizmetleri vb.) sizin adınıza yapılır.

✅ **Marka isminiz** ile Mağazanız kurulur ve aynı gün satışa başlarsınız.

Şimdi **Stoksuz E-ticaret Platformu**muzun işleyişi hakkında bilgi edinelim.

Stoksuz E-Ticaret nasıl işler? Siz nasıl kazanç elde edersiniz?

Stoksuz E-Ticaret Nasıl Çalışır



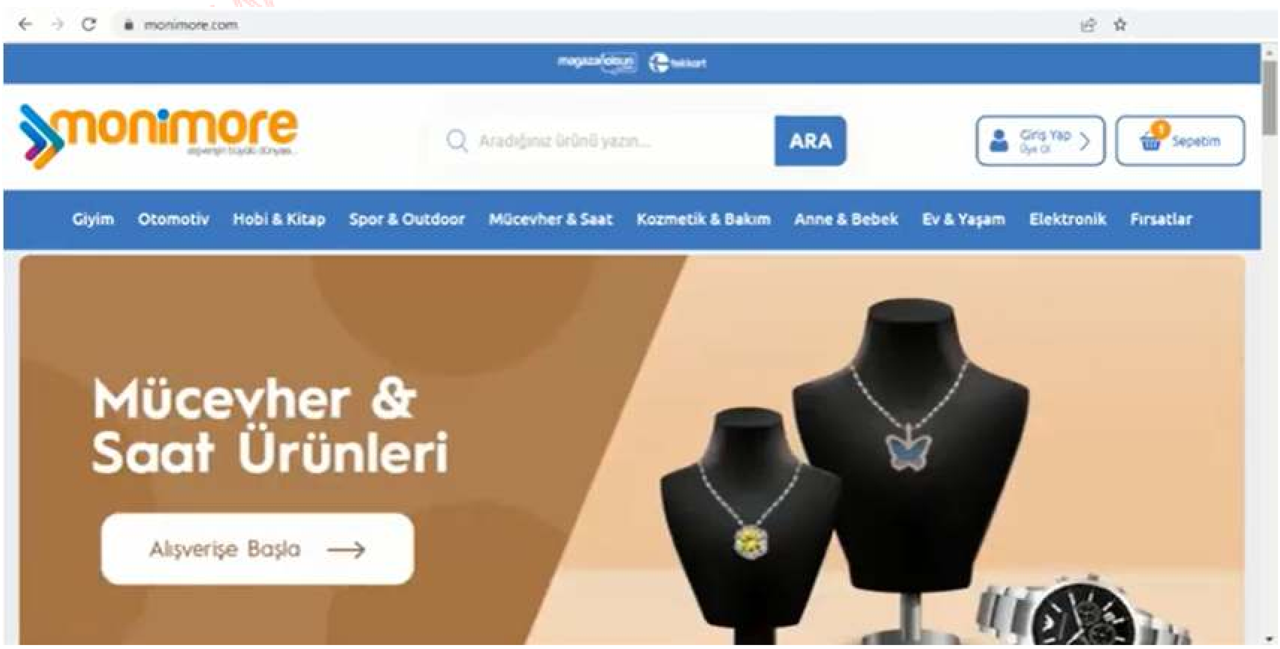
Mağazanızı satın aldığınız andan itibaren satışa hazır vaziyette mağazanız size teslim edilir. Mağazanız aktif olduktan sonra mağazanıza bir müşteri geldi ve mağazanızdan bir ürünü sipariş etti diyelim. Bu sipariş nasıl gerçekleşiyor beraber bir bakalım:

1-Müşteri mağazanıza geldi ve beğendiği ürünün siparişini verdi
2-Müşteri siparişi verdiği anda magazanolsun otomatik olarak ödemeyi tahsil eder
3-Sizin mağazanız üzerinden sipariş bilgisi tedarikçi firmaya gider
4-Sipariş bilgisini alan tedarikçi firma ürünün kargo gönderimini gerçekleştirir
5-Kargoyu teslim alan müşteri istediği ürünün geldiğini onaylar
6-Tedarikçi firmanın hesabına ürün ödemesi geçer
7-Mağaza sahibi olarak sizin kazancınız hesabınıza geçer

Sizin de gördüğünüz gibi size sunmuş olduğumuz **Stoksuz E-Ticaret Platformu**muza dahil olduktan sonra **yapmanız gereken TEK şey;** Mağazanızın tanıtımı/pazarlama konularına odaklanmak. Geriye kalan operasyonel işlerin tamamı platformumuz tarafından sizin adınıza yapılmaktadır.

Mağazanıza nasıl müşteri yönlendireceğinizi bilmiyor olsanız bile size verdiğimiz eğitimler sayesinde bunu da öğreneceksiniz. Mağazanıza müşteri yönlendirmek için sosyal medyayı ve dijital pazarlamayı nasıl kullanacağınızı öğrendikçe satışlarınız da artmaya başlayacak.

Nasıl bir mağazanız olacak? Mağazanızda neler yapabilirsiniz?



Monimore.com örnek olarak gösterebileceğimiz standart mağazalarımızdan birisidir. Siz ödemenizi yaptıktan sonra size teslim edilecek örnek bir mağazadır. Ama sizin mağazanızda monimore.com yazan yerde sizin marka adınız yazacak logo kısmında sizin logonuz olacak.

Örnek vermek gerekirse; Ahmet Bey'in mağazasını satın aldığını ve marka ismini ahmetshop olarak belirlediğini, Merve Hanım'ın mağazasını satın aldığını ve marka ismini merveshop olarak belirlediğini düşünelim.

Ahmet Bey mağazasını aktif ettiğinde mağaza adresinde (www.mornimore.com yazan yerde) www.ahmetshop.com yazacak Merve Hanım mağazasını aktif ettiğinde mağaza adresinde www.merveshop.com yazacak. Her iki girişimci de kendi logolarını mağazalarına ekleyecek ve aynı gün satışa başlayabilecek.

Siz de mağazanızı satın alıp aktif ettiğinizde www.monimore.com yazan yerde sizin marka isminiz yazacak ve mağazanız satışa hazır halde size teslim edilecek. Siz de kendi logonuzu ekleyerek aynı gün satışa başlayabileceksiniz.

Mağazanıza sadece logo ekleyerek bir değişiklik yapmadan satış yapabileceğiniz gibi isterseniz mağazanızın dizaynını kendi zevkinize göre de düzenleyebilirsiniz.

Sizden önce platformumuza dahil olmuş ve hali hazırda kendi işlerini kurmuş olan bir kaç mağaza sahibi girişimcimizin web sitelerini sizlerle paylaşalım. Siz de kendi mağazanızı kurduğunuzda bu mağazalar gibi bir web sitesine sahip olacaksınız.

>> https://www.monimore.com
>> https://www.dogalcozumler.com.tr
>> *https://www.brktactical.com/*
>> https://www.turuncualisveris.com/
>> https://www.hepsigidiyor.net/
>> https://www.demircikoyciftlik.com/
>> https://www.dursensandalye.com/
>> https://www.shop-kvlcm.com/
>> https://www.sefdenal.com/
>> https://www.biggpera.com/

Platformumuzdaki 2200 den fazla girişimcimiz gibi siz de Mağazanızı **BİR DEFA** alacaksınız ve zaman içerisinde platforma eklenen tüm yeniliklerden **ücretsiz** olarak yararlanacaksınız.

Platformumuzda her hafta canlı zoom etkinlikleri ile eğitimler yapılmaktadır. Bu eğitimlere ek olarak özel telegram gruplarımızda eğitim içerikleri ve bilgi paylaşımları yapılmaktadır.

Mağazasını almak isteyen girişimci adaylarımızın aklındaki soruları gidermek adına girişimci adaylarımızın en çok sormuş olduğu ve cevaplarını vermiş olduğumuz **Sık Sorulan Sorular** bölümünü hazırladık. Şimdi gelin birlikte Sık Sorulan Sorular bölümünü inceleyelim;

Sık Sorulan Sorular

Platformumuz ve Şirketimiz Hakkındaki Sorular

-Şirketinize güvenebilir miyim
Şirketimiz Tekkart Bilişim Hiz. Tic. A.Ş. olarak Yıldız Teknik Üniversitesi Teknoparkta Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı denetiminde 7 yıldır faaliyet gösteren bir yazılım firmasıdır. Sunmuş olduğumuz Stoksuz E-Ticaret Projesi (magazanolsun) 3 yıldır devam eden bir projemizdir. Ülkemizdeki girişimci sayının artmasına vesile olmak ve hedefimiz olan 100.000 girişimcinin kendi işini kurmasına yardımcı olmak adına AR-GE departmanımız ile projemizi devamlı geliştiriyoruz.

-Stoksuz E-Ticaret yapabilmem için şirket kurmama gerek var mı
Hayır. Şirket kurmanıza vergi mükellefi olmanıza gerek yoktur. Dolayısıyla şirket açma, muhasebe, SGK vb. giderleriniz olmayacaktır.

-Şirketim olmadan nasıl e-ticaret yapabiliyorum
Platformumuz üzerinden elde edilen komisyonlar/kazançlar(bu bir gelir paylaşımıdır) sürekli vergi mükellefi olmayan müşterilerimiz açısından gelir vergisi tevkifatına tabidir. Şirket bu ödemelerinden ödeme sırasında %20 oranında gelir vergisi tevkif ederek muhtasar beyanname ile vergi dairesine beyan edip ödemesini yapar. Elde ettiğiniz kazancın vergisi devlete ödenmiş olur. Kazancınızın geriye kalan kısmı banka hesabınıza yatırılır.

-Tedarikçi veya ürün bulmam gerekiyor mu
Hayır. Platformumuzda 2000 den fazla tedarikçi firma ve bu tedarikçilere ait 40.000 den fazla ürün satışa hazır olarak bulunmaktadır.

-Ürünü satın almam ve ürün stoğu yapmam gerekiyor mu
Hayır. Ürünlere 1 TL bile para bağlamanıza ve ürün stoğu yapmanıza gerek yoktur.

-Sistemde risk var mıdır. Zarar eder miyim
Ürünlere 1 TL bile bir sermaye bağlamadan bütün ürünleri satabildiğiniz için hiçbir riskiniz yoktur. Platformumuzda zarar etmek gibi bir durum söz konusu değildir. Ürünlerin bütün sorumluluğu tedarikçilerimize aittir.

-Sipariş geldiği zaman ne yapmam gerekiyor
Mağazanızda bütün işlemler otomasyon sistemi ile otomatik olarak gerçekleşir. Mağazanızdan bir ürün sipariş edildiğinde sistem otomatik olarak sipariş bilgilerini ürünün tedarikçi firmasına iletilir. Sipariş tedarikçi tarafından hazırlanır, faturası kesilir ve müşteri adresine kargo ile gönderilir.

-Mağazamdan ürün satılırsa faturayı kim kesecek? Kargoyu kim gönderecek
Mağazanızda satılan ürünün siparişi sistem tarafından ilgili tedarikçiye gönderilir. Tedarikçi ürünü hazırlayıp kargoya vermekten ve faturayı kesmekten sorumludur.

-Verilen siparişleri onaylamam gerekir mi
Hayır. Verilen siparişler ürünün tedarikçi firması tarafından onaylanır, hazırlanır ve kargoya verilir. Sizin herhangi bir işlem yapmanıza gerek yoktur.

-Ürün iade olursa ne yapmam gerekiyor
İade karşılama ve müşteri hizmetleri de dahil e-ticaretin bütün operasyonel işleri platformumuz tarafından sizin adınıza yapılmaktadır. Sizin herhangi bir işlem yapmanıza gerek yoktur. Ürünler ile ilgili bütün sorumluluk tedarikçilerimize aittir. Sizin ürünlerle ilgili hiç bir sorumluluğunuz ve riskiniz yoktur.

-Her şey sistem tarafından yapılıyor. Ben bir şey yapmadan nasıl kazanıyorum
Platformumuz e-ticaretin bütün operasyonel işlerini(Sipariş, ödeme tahsili, fatura, kargo, iade takibi, müşteri hizmetleri vb)sizin adınıza yapmaktadır. Size sadece Mağaza tanıtımı/pazarlama konularına odaklanmak ve markanızı büyüterek gelirlerinizi arttırmak kalıyor. Dolayısıyla hiçbir şey yapmadan kazanç elde etmeniz mümkün değildir. Mağazanızın tanıtımı/pazarlama çalışmalarına vakit ayırarak markanız için çalışmalar yapmanız gerekmektedir. Bu çalışmaları fiziki olarak da yapabilir dijital olarak da(sosyal medya, blog, seo, dijital pazarlama) yapabilirsiniz. Bu çalışmaları nasıl yapacağınızı da ücretsiz eğitimlerimizde size anlatıyoruz.

-Sistemde ne kadar ürün bulunmaktadır
Sistemde 2000 den fazla tedarikçi firmanın 40.000 den fazla ürünü satışa hazır olarak bulunmaktadır. (Tedarikçi ve ürün sayısı devamlı artmaktadır)

-Platformda hangi kategorilerden ürünler bulunmaktadır
Platformumuzda Gıda, Giyim, Kozmetik, Elektronik, Anne/Bebek vb. alt kategorilerle beraber 20 den fazla kategori bulunmaktadır.

-Platformda kategori veya ürün sınırlaması var mı
Platformumuzda kategori veya ürün sınırlaması yoktur. Platformumuzda bulunan kategorilerden istediğinizi seçebilir ve o kategorideki ürünleri satabilirsiniz.

-Mağazamı satın aldıktan sonra yeni tedarikçi ve yeni ürünler eklenirse ücret ödeyecek miyim
Hayır. Hedefimiz ürün sayımızı 100.000 adete çıkarmaktır. Hedefimize ulaştığımızda bile aynı şartlarda e-ticaret yapmaya devam edeceksiniz.

-Tedarikçiler sizin şirketinize mi ait
Hayır. Platformumuz pazaryeri (trendyol, hepsiburada, n11 vb.) mantığı ile çalışmaktadır. Tedarikçiler şirketimizden bağımsız firmalar olup platformumuzda ürünlerini satmak ve pazarlamak isteyen firmalardır.

-Platform tedarikçilere bağımlı mıdır

Hayır. Platformumuz tedarikçilerden bağımsız olarak çalışmaktadır. Platformumuza katılmak isteyen tedarikçi sayısı devamlı artmaktadır. Tedarikçilerimiz sürekli bizim denetimimiz altındadır. Kurallarımıza uymayan veya müşteri memnuniyeti sağlamayan tedarikçiler platformumuzdan çıkarılmaktadır. Ayrıca platformumuz yapay zeka ile çalışmaktadır ve müşteri memnuniyeti sağlayan firmalar arama sıralamalarında üst sıralarda çıkmaktadır.

-Sisteme tedarikçi firma ekleyebilir miyim

Eğer Bayimiz iseniz tedarikçi ekleyebilirsiniz. Ürünlerine ve ticaret ahlakına güvendiğiniz firmaları tedarikçi firma olarak ekleyebilir ve tedarikçinin yaptığı ciro üzerinden minimum %3 kazanabilirsiniz.

-Bayilik nedir

Platformumuzda e-ticaret mağazanız ile ürün satışından kazanç elde edebileceğiniz gibi E-Ticaret Bayiliği İş modelimizle de kazanç elde edebilirsiniz. Bayimiz olarak mağazalarımızın satış hakkını elde edersiniz, bayilik verme yetkisi elde edersiniz ve tedarikçi ekleme yetkisi elde edersiniz. Satışını yapmış olduğunuz mağaza ve vermiş olduğunuz bayilik için şirket belirli oranlarda size komisyon ödemesi yapar.

-Sistemdeki ürünlerin kar oranı nedir

Kar oranı tedarikçi firmaya ve ürüne göre değişmektedir. %5 ila %46 aralığında kar oranları mevcuttur.

-Sadece istediğim ürünleri satabilir miyim

Evet. İsterseniz sadece belirlediğiniz ürünleri satabilirsiniz, isterseniz tek kategorideki ürünleri satabilirsiniz, isterseniz 40.000 ürünün hepsini satabilirsiniz

-Sadece kozmetik ürünleri satabilir miyim

Evet. Sadece istediğiniz kategorideki ürünleri satabilirsiniz. Ayrıca sadece istediğiniz tedarikçinin ürünlerini filtreleme yaparak satabilirsiniz.

-Herhangi bir yazılım veya program bilmem gerekiyor mu

Hayır. Herhangi bir yazılım veya program bilmenize gerek yoktur. Temel bilgisayar kullanım bilgileriniz hesabınızı yönetmek için yeterli olacaktır.

-Platformunuza katılırken herhangi bir sözleşme imzalanıyor mu
Evet. Kayıt sırasında taraflarca elektronik sözleşme onaylanmaktadır. Sizin haklarınız ve şirketin yükümlülükleri sözleşmede belirtilmektedir.

-Kullanım hakkımı devretmem mümkün mü
Evet. Kullanım hakkınızı istediğiniz bir kişiye devredebilirsiniz.

Vergi Ödemesi İle İlgili Sorular

-Şirketim olmadan nasıl e-ticaret yapabiliyorum? Vergim nasıl ödeniyor?
Platformumuz üzerinden elde edilen komisyonlar/kazançlar(bu bir gelir paylaşımıdır) sürekli vergi mükellefi olmayan müşterilerimiz açısından gelir vergisi tevkifatına tabidir. Şirket bu ödemelerinden ödeme sırasında %20 oranında gelir vergisi tevkif ederek muhtasar beyanname ile vergi dairesine beyan edip ödemesini yapar.

Yani kazancınızın %20 si sizin adınıza devlete vergi olarak ödenir(stopaj) ve geriye kalan kazancınız banka hesabınıza yatırılır. Böylelikle tamamen yasal bir şekilde vergisi ödenmiş bir gelir elde etmiş olursunuz.

Eğitimler İle İlgili Sorular

-Satış ve pazarlama konusunda eğitim veriyor musunuz
Platformumuza dahil olduğunuzda size kullanıcı paneli tanımlanmaktadır. Kullanıcı paneliniz içerisindeki Akademi bölümünde video ve pdf şeklinde hazır eğitimlerimiz mevcuttur. Bu eğitimlere ek olarak her hafta canlı eğitimlerle satış, pazarlama, reklam, sosyal medya vb. konularda eğitimler verilmektedir. Ayrıca telegram gruplarımızda eğitim videoları paylaşılmakta ve bilgi paylaşımları yapılmaktadır.

-Verilen eğitimler yeterli oluyor mu
Eğitimlerimizin temel amacı size satış yaptırmak ve para kazanmanızı sağlamaktır. Eğitimlerimizi takip eden ve öğrendiklerini uygulayan girişimcilerimiz kazançlarını her geçen gün arttırmaktadır.

-Platformunuza katılmadan eğitimlere katılabilir miyim
Hayır. Eğitimlere katılabilmeniz için platformumuzda mağazanızın olması gerekmektedir.

Ücret İle İlgili Sorular

-Platforma katılım ücretli midir
Evet. Mağazanızı bir kere satın alırsınız ve ömür boyu kullanırsınız -Bir kere satın al ömür boyu kullan ne demek E-ticaret yapmak istediğinizde e-ticaret alt yapısı sağlayan firmalardan bir e-ticaret paketi satın almanız gerekir. Ortalama bir e-ticaret paketi(ürün olmayan boş websitesi) 10.000TL-15.000TL dir. Ve almış olduğunuz bu paketi her yıl yenilemeniz gerekir. Yani her yıl 10.000-15.000 TL sadece e-ticaret paketine vermeniz gerekir. Ayrıca ek modüller, güncellemeler geldiğinde sizden ek ücretler de talep edilir. Bunların dışında yıllık olarak web site bakım ücreti istenir.

Platformumuzdan mağazanızı 1 defa ödeme yaparak alırsınız ve ömür boyu kullanım hakkı elde edersiniz. Yani diğer firmalardaki gibi ödediğiniz ücreti ve daha fazlasını her yıl ödemezsiniz. Sadece yılda bir defa web site bakım ücreti ödersiniz. O bedel, bakımı kendiniz yaptırdığınızda ödeyeceğiniz miktardan daha düşük bir miktardır merak etmeyin 🙂
(SSL Güvenlik Sertifikalarının yenilenmesi, hosting ve web site bakım hizmetleri)

-Mağaza ücretinden başka bir ücret var mı
Sadece yılda bir defa web site bakım ücreti ödersiniz. O bedel, bakımı kendiniz yaptırdığınızda ödeyeceğiniz miktardan daha düşük bir miktardır merak etmeyin 🙂
(SSL Güvenlik Sertifikalarının yenilenmesi, hosting ve web site bakım hizmetleri)

-Alan adı(domain) nedir? Alan adını(domain) siz mi veriyorsunuz
Alan adı MARKA nızın tapusudur.(Örn: www.google.com) Alan adını biz verseydik markanızın tapusu bizde olacaktı. Biz öyle olsun istemedik ve tapusu sizde olsun istedik. Yıllar sonra bizim platformumuzdan memnun kalmazsanız markanızı başka bir platform üzerinden devam ettirebilin istedik. Alan adınızı kendiniz alıyorsunuz ve bilgilerini bize iletiyorsunuz. Biz de markanız adına web sitenizi kurarak size teslim ediyoruz.

-Alan adı ücreti ne kadardır
Alan adı hizmeti veren firmaya göre değişmekte olup ortalama yıllık ücreti 8-10 olarak düşünebilirsiniz.

Motivasyon İle İlgili Sorular

-Ben yapabilir miyim
Eğitimlerimiz daha önce hiç e-ticaret yapmamış ve sosyal medya hesabı kullanmamış kişiler düşünülerek basit konulardan gelişmiş konulara kadar kapsamlı olarak hazırlanmaktadır. Öğrenmeye açıksanız ve öğrendiklerinizi uygulamaya geçirirseniz siz de kolaylıkla yapabilirsiniz. İster ev hanımı olun, ister öğrenci olun, ister tezgahtar olun, ister doktor olun, ister profesör olun.. hangi işi yaptığınızın ve daha önce bu işle ilgili bir tecrübenizin olup olmadığının bir önemi yok. Eğitimleri takip edin ve öğrendiklerinizi uygulayın. Siz de yapabilirsiniz.

Normal koşullarda şuan bir işte çalışıyorken aynı zamanda e-ticaret yapmanız mümkün değildir. E-ticaretin operasyonel süreçlerini yönetecek vakit bulamazsınız ve yönetemezsiniz. **AMA** bizim platformumuz ile **şuan bir işte çalışıyorken** kendi işinizi kurmaya başlayabilir ve kendi işinizi yönetebilirsiniz. Zamanla kendi işinizden elde ettiğiniz geliriniz şuan elde ettiğiniz maaş miktarına ulaştığında eğer işinizi sevmiyorsanız **sevmediğiniz işinizden ayrılabilme özgürlüğüne** kavuşmuş olursunuz.

-Fazla tanıdığım kimse yok. Ben satabilir miyim
Her gün dijitalleşen bu dünyada tanıdığınızın olmasına bile gerek yok. Eğitimleri takip ederek dijital platformlarda sınırsız müşteriye nasıl ulaşabileceğinizi öğrenebilirsiniz. Bizim sitemizi bilmiyor ve bizi tanımıyordunuz ama şuan bu satırları okuyorsunuz :)) öyle düşünün..

-Alsam mı almasam mı. Kararsızım.
Bu şekilde düşünenlerin en geç bir yıl içinde aldıklarını tecrübe ediyoruz. Bildiğiniz gibi kaybedilen zamanı geri getirmek mümkün değil. Ayrıca böyle düşük bir ücrete bu hizmeti daha fazla sunmamız mümkün olmayacak. Siz de zaman kaybetmeden harekete geçin ve 2200 den fazla e-ticaret girişimcimiz arasındaki yerinizi alın.

Her hafta Salı günleri 21:30 da platformumuzun tanıtımını yaptığımız canlı zoom eğitimlerimiz oluyor. Dilerseniz canlı eğitimlerimize katılarak aklınıza takılan sorularınızı canlı olarak sorabilir ve detaylı bilgi edinebilirsiniz.

Her hafta Salı günleri 21:30 da platformumuzun tanıtımını yaptığımız canlı zoom eğitimlerimize katılmak için aşağıdaki iletişim kanallarımızdan bizimle iletişime geçin. Size göndereceğimiz zoom linki ile eğitime katılım sağlayabilirsiniz.

E-kitapda anlatmış olduğumuz bilgilerin daha fazlasına ulaşmak ve video anlatımlarını izlemek için web sitemizi ziyaret edin. Web sitemizin Anasayfasında e-kitapda anlatmış olduğumuz bilgilerin video anlatımlarını da bulabilirsiniz.

Web sitemizi ziyaret etmek ve sosyal medya hesaplarımıza ulaşmak için aşağıdaki görsellerin üzerini tıklayın!



https://www.sirketsizeticaret.com/

WhatsApp TIKLA MESAJ AT

Instagram

Telegram Grubuna Katılmak İçin Tıkla!



Şirketin ve Ürünün Olmadan Hemen Mağazanı Aç

E-ticarete başlamak için şirket kurmaktan tutun, ürün bulmaya kadar çok fazla gereksinim vardır. Mağazanolsun, bu gereksinimleri sizin için hazır sunup işlerinizi kolaylaştırarak, hemen satışa başlayacağınız bir imkan sunmaktadır.



İçinde Binlerce Ürün Hazır

Mağazanızda, Türkiye'nin her yerindeki tedarikçiler tarafından yüklenen, yüzlerce sektörden on binlerce ürün ve hizmeti hazır olarak bulursunuz. Üstelik her gün yeni ürün ve hizmetler mağazanıza eklenmeye devam eder.



Kargo ve SMS Altyapısı Hazır



İster Kendi Tasarımın İster Hazır Tasarım

Sektör ve Kategori Sınırı Yok

İster tüm ürünleri satın, isterseniz sadece seçtiğiniz ürünleri satın.



Mağazanıza Özel Aplikasyon

Mağaza sahiplerimize özel, satış raporları, kazançları, bildirimleri ve siparişleri görebilecekleri aplikasyonumuzu "Mağazanolsun Girişimci" araması yaparak IOS ve Android marketlerde bulabilirsiniz



Tüm Teknik Altyapı Hazır



Güvenlik, Banka ve Ödeme Altyapısı Hazır

